

Mit HPlus bietet Hekatron Fachplanern, Verbauern und Betreibern ein neues, umfangreiches und hochwertiges Angebot an Dienstleistungen und Services.

Dank mehr als 60 Jahren Know-how in Sachen Brandschutz sind wir darauf spezialisiert, Produkte, Dienstleistungen und Services zu ganzheitlichen Lösungen zu vereinen – maßgeschneidert auf die Bedürfnisse unserer Kunden. Somit entsteht ein entscheidender Mehrwert für Brandschutzexperten, der in der Branche einzigartig ist.

Mit HPlus betrachten wir den gesamten Wertschöpfungsprozess des anlagentechnischen Brandschutzes:

-  **Planung**
-  **Personal**
-  **Finanzierung**
-  **Vernetzung**

In diesen Handlungsfeldern bieten wir allen am Prozess Beteiligten ein abgestimmtes Portfolio an hochwertigen Dienstleistungen und Services.



Weitere Informationen finden Sie unter hekatron-brandschutz.de/hplus

Für jedes Gebäude die richtigen Menschen, für jedes Gebäude die richtigen Lösungen.



Hekatron Brandschutz
Hekatron Vertriebs GmbH
Brühlmatten 9, 79295 Sulzburg
Tel: +49 7634 500-0
info@hekatron.de
hekatron-brandschutz.de
Ein Unternehmen der Securitas Gruppe Schweiz

7050703 0125 © Hekatron Vertriebs GmbH, Änderungen vorbehalten.

INFORMATION FÜR
VERBAUER UND BETREIBER

Individuelle Finanzierung

Leasing – schnell und unkompliziert



WIR SIND LEBENS
BESCHÜTZER*INNEN

hekatron-brandschutz.de

Was ist Leasing?

Leasing ist eine Finanzierungsalternative zur Umsetzung wichtiger Investitionen, ohne Kapital zu binden. Dadurch ist eine situationsgerechte Finanzierung möglich, da die Gesamtprojektsumme in attraktive Leasingraten aufgeteilt werden kann.

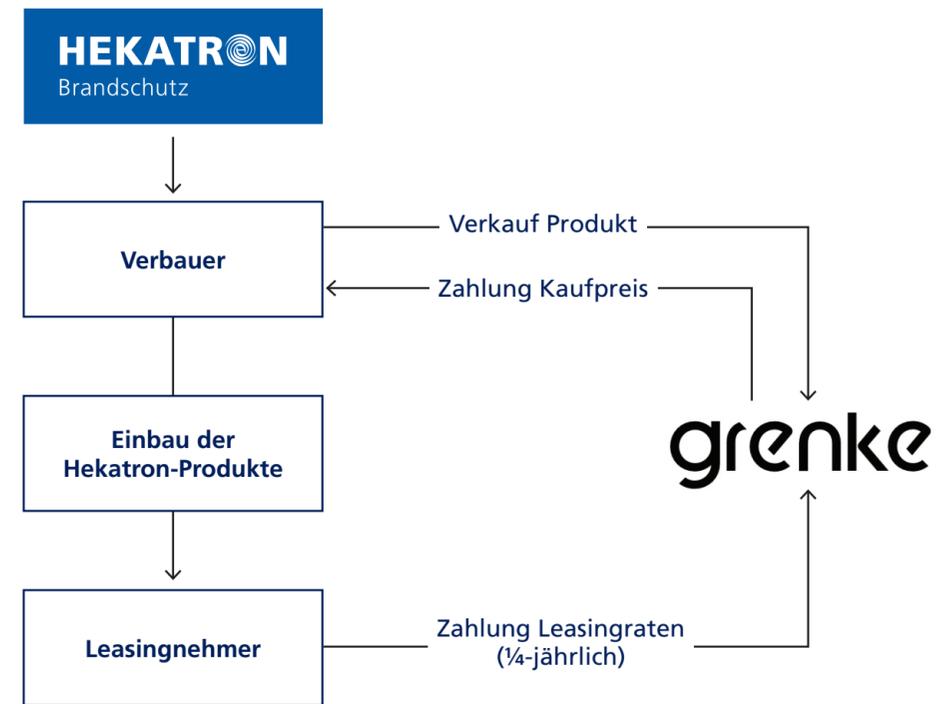
Unser Leasing-Service

Mit dem neuen Service können wir gemeinsam mit unserem Kooperationspartner GRENKE Ihren Kunden attraktive Leasingmodelle anbieten. Für Sie als Hekatron-Kunde bleibt dabei alles wie gewohnt – Sie senden uns lediglich das Produktangebot zu, das Sie für Ihren Kunden erstellt haben. Auf Basis dessen erstellen wir Ihnen ein unverbindliches Leasingangebot, das Sie Ihrem Kunden vorlegen können.

Der weitere Ablauf:

- Wenn Ihr Kunde Interesse an Leasing äußert, stellen wir den Kontakt zu GRENKE her. Danach wird eine Vertrags- und Bonitätsprüfung durchgeführt.
- Bei Vertragsabschluss lösen Sie wie gewohnt auf Basis des Produktangebots die Bestellung bei uns aus.
- Die entsprechende Finanzierung Ihres Kunden läuft an:
 - ¼-jährliche Ratenzahlungen, fest vereinbarter Restwert von 7,5 % am Ende der Laufzeit.
- GRENKE übernimmt die vollständige Begleichung Ihrer Rechnung als Einmalzahlung.
- Nach Ende der Laufzeit besteht ein Andienungsrecht: Als Leasinggeber kann GRENKE vom Leasingnehmer den Kauf der Objekte zum vorab vereinbarten Restwert verlangen. Damit wird der Kunde Eigentümer der Geräte.

Das Leasing-Modell



Ihre Vorteile

- Kompetente Unterstützung durch Experten von Hekatron.
- Erhöhte Chance auf Auftragszusage durch Leasingoption.
- Erweiterung des Kompetenzfeldes durch zusätzlichen Service für Ihren Kunden / Betreiber.
- Wettbewerbsvorteil durch die Realisierung größerer Projekte.

Unser Partner GRENKE

GRENKE wurde 1978 im süddeutschen Baden-Baden gegründet. Als Leasingexperte für den Mittelstand bietet GRENKE flexible Konzepte, um Infrastrukturprojekte wirtschaftlich zu leasen, anstatt sie kapitalbindend zu kaufen.

Mit Hekatron als Partner können über GRENKE sowohl Produkte als auch ganze Anlagen geleast werden.

Sie sind interessiert?

Für weitere Informationen oder ein konkretes Angebot wenden Sie sich bitte an Ihren Gebietsverkaufsleiter oder direkt an:



E-Mail:
leasing@hekatron.de